

Business Development Representative (w/m/d)

Energy – Consulting & Software

Die Energiewende ist in vollem Gange – mit allen Aspekten für Unternehmen. Unsere Mission: Wir begleiten energieintensive Industrien und Energiegroßabnehmer dabei, ganzheitlich ihre Energiekosten zu reduzieren und neue Möglichkeiten im Energiedatenmanagement zu nutzen.

Deine Aufgaben:

- Aktive Gestaltung des Vertriebsprozesses vornehmlich energieintensiver Industriekunden & Energiegroßabnehmer (10 GWh bis TWh) jeder Branche
- Identifikation potenzieller Neukunden und Übernahme der Lead-Generierung
- Erstansprache von Interessenten (telefonisch, digital, auf Veranstaltungen)
- Vorbereitung von Angeboten, Präsentationen und Kundenterminen
- Enge Zusammenarbeit mit erfahrenen Consultants

Dein Profil:

- Du bist Vertriebsprofi mit dem gewissen Erfolgstalent
- Du hast operative Erfahrung in der Akquise bei bspw. einem EVU, einer Energieberatung oder einem Softwareunternehmen aus der Energiebranche
- Du hast tiefergehende Kenntnisse im Bereich der Energiewirtschaft (Beschaffung, Regulatorik oder Datenmanagement)

Wir bieten:

Unser Teamgeist ist unschlagbar, nur so können wir führend in der Energiebeschaffungsberatung großer Unternehmen sein. Hierarchien sind nett, viel wichtiger sind uns jedoch Effizienz und Flexibilität – für unsere Kunden und für unser eigenes Arbeitsumfeld. Deine Vergütung ist sehr attraktiv und unsere Teamevents sind legendär.

Go for it! Wir suchen Dich ab sofort in Vollzeit & hybrid - join us now on our mission. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an recruiting@enplify.de.