

## (sen.) Key-Account-Manager Vertrieb (w/m/d) für Energy – Consulting & Software

Die Energiewende ist in vollem Gange – mit allen Aspekten. Unsere Mission: Wir begleiten energieintensive Industrien und Energiegroßabnehmer dabei, ganzheitlich ihre Energiekosten zu reduzieren und neue Wege im Energiedatenmanagement zu nutzen.

**Deine Aufgaben** Lasse Deinem Talent freien Lauf und überzeuge vornehmlich energieintensive Industrien und Energiegroßabnehmer (10 GWh bis TWh) jeder Branche von unseren Lösungen (Beratungsdienstleistungen und Software). Deine Tätigkeiten reichen von Kaltakquise und Vertriebskampagnen, über weiterführende Begleitung von Interessenten bis hin zum unterzeichneten Auftrag. Was zählt sind Deine **Erfahrung** und das **Ergebnis**.

**Dein Profil** Du bist Vertriebsprofi im Bereich Energie und auf der Suche nach dem nächsten Karriereschritt? **Willkommen bei enplify**. Du bringst operative Erfahrung in der Akquise mit, z.B. bei einem EVU, einer Energieberatung oder einem Softwareunternehmen aus der Energiebranche und hast Kenntnisse im Bereich der Energiebeschaffung, Energieregulatorik oder Energiedatenmanagement. Dann ergreife nun Deine **Chance**.

**Was wir bieten** Unser Teamgeist ist unschlagbar, nur so können wir führend in der Energiebeschaffungsberatung großer Unternehmen sein. Hierarchien sind nett, viel wichtiger sind uns jedoch Effizienz und Flexibilität – für unsere Kunden und für unser eigenes Arbeitsumfeld. Deine Vergütung ist sehr attraktiv, ein Dienstwagen selbstredend und unsere Teamevents legendär.

**Interesse?** Wir suchen Dich ab sofort - join us on our mission.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an [recruiting@enplify.de](mailto:recruiting@enplify.de).  
Fragen beantworten wir auch gerne telefonisch unter [0211 97 26 65 11](tel:021197266511).